

Accompagnement à la création d'entreprise

DUREE :

2 jours (14 heures)

Formation en présentiel
Possibilité de distanciel 4 x 3,5 heures

PUBLICS

Public : Toute personne avec un projet de création d'entreprise

PRE-REQUIS

Aucun prérequis particulier

EVALUATION

En continu à partir des cas et des exercices proposés dans le cadre de la formation + Quiz de fin de formation

INTERVENANTS

Formateurs Profinance plus de 10 ans d'expérience

PEDAGOGIE

Cas issus de la pratique professionnelle
Pédagogies actives 50%
Pédagogies expositives 30%
Partage d'expériences 20%

DOCUMENTATION

Étude de différents cas liés à la création d'entreprise, partage d'expérience

DOCUMENTATION

Étude de différents cas fiches de synthèse

TARIF

490 € net de taxes par personne

OBJECTIFS OPERATIONNELS

- Évaluer la qualité de son projet de création d'entreprise
- Choisir son statut juridique fiscal et social
- Écrire son business plan pour obtenir des financements
- Gérer le quotidien financier du créateur d'entreprise

PROGRAMME

1^{ère} journée :

1- L'évaluation de son projet de création d'entreprise (0,5 jour)

- Le marché de la création d'entreprise en France : Présentation de l'écosystème. Les critères qui augmentent les chances de réussite, et les erreurs à éviter. Suis-je vraiment fait pour être entrepreneur ? (pour entreprendre ?)
- Qu'est-ce qu'un bon projet ? Comment passer d'une idée à un projet, d'un projet à une activité ? Étudier son marché : Quelle stratégie, objectifs, cibles. Préciser l'approche commerciale... Comment valoriser ses idées ? Les faire vivre et évoluer.

2- L'environnement juridique, fiscal et social de l'entrepreneur (0,5 jour)

- Salarié, TNS, entrepreneur Individuel ou en Société...Comment tout ça fonctionne ?
- Fabrication d'un support personnel (tableau Synoptique) qui synthétise les différentes organisations

2^{ème} journée :

3- Je lance mon projet / je me lance dans l'aventure (1j)

- Le retro planning
- Les démarches administratives (création, assurances, comment se rémunérer, provisionner et payer ses CS, présentation des sites importants et des mécanismes déclaratifs).
- Les pièges à éviter (Sollicitations frauduleuses).
- Comment rédiger un bon Business Plan ?
- Comment fabriquer un prévisionnel crédible et efficace.
- Aller chercher des financements : Les réponses du monde bancaire et des modes associés. Quelles possibilités de concours alternatifs ?
- Comment gérer le quotidien :

4/ Conclusion :

- Les 10 points à retenir : Quiz de validation
- Mon programme des 3 prochains mois : Quelles priorités ?
- Comment rejoindre un réseau.
- Échanges libres

