

## Techniques de financement du professionnel

### DUREE :

**2 jours** en présentiel ou en distanciel 4 classes virtuelles + travaux intersession

### PUBLICS

**Conseillers de clientèle Managers, salariés de banque**, toute personne intéressée

Pour les personnes en **situation de handicap**, nous étudions l'accessibilité de la formation à votre besoin

### PRE-REQUIS

Connaitre l'analyse financière ou avoir suivi le module de formation analyse financière

### EVALUATION

**En continu** à partir des cas et des exercices proposés dans le cadre de la formation

### PEDAGOGIE

**Cas** issus de la pratique professionnelle

#### Fiches de synthèse

Pédagogies actives 50%

Pédagogies expositives 20%

Partage d'expériences 30%

### INTERVENANTS

Formateurs Profinance plus de 10 ans d'expérience

### TARIFS

1 600 € par jour net de taxes

## OBJECTIFS OPERATIONNELS

- Prendre position sur la demande de financement d'un client professionnel
- Proposer la gamme des crédits d'investissement
- Bâtir une proposition de financement
- Détecter l'origine des besoins de trésorerie pour proposer la gamme des crédits de trésorerie
- Gérer les risques des crédits court terme

## PROGRAMME

### Le financement des investissements

- Le diagnostic économique et financier, rappels méthodologiques
- Les différents types d'investissement
  - Investissements de capacité, de diversification
  - Investissements de productivité
  - Investissements de renouvellement
- Le plan de financement

### Caractéristiques des crédits d'investissement

- Les différentes caractéristiques des crédits d'investissement
  - Montant
  - Le prix du crédit (taux et frais)
  - Durée et modalités de remboursement
  - Garanties et assurance DIT
- Le choix du mode de financement des investissements :
  - Autofinancement
  - Crédit moyen terme
  - Crédit-bail
- Zoom sur les garanties

### Les besoins de trésorerie

- L'origine du besoin de trésorerie : FDR et BFR
  - Autofinancement des investissements
  - Pertes ou prélèvement supérieurs aux résultats
  - Croissance de l'activité
  - Saisonnalité
- Le plan de trésorerie

### Les caractéristiques des crédits de trésorerie

- La gamme des crédits de trésorerie
  - Mobilisation du poste client
  - Engagements par signature
  - Crédits de campagne
  - Crédits en blanc

Avant toute inscription, merci de faire une demande à l'adresse suivante : [logistique@profinance.fr](mailto:logistique@profinance.fr), nous prendrons contact avec vous afin d'auditer votre besoin de formation

