

Les garanties

DUREE

1 jour (7 heures) en présentiel ou en distanciel 2 classes virtuelles + travaux intersession

PUBLICS

Salariés de banques, conseillers de clientèle, managers, toute personne intéressée

Attentifs à l'inclusion **des personnes en situation de handicap**, nous étudions les possibilités d'adaptation de la formation.

PRE-REQUIS

Connaitre les techniques de financement ou avoir suivi le module de formation techniques de financement

MOYENS PEDAGOGIQUES

Cas issus de la pratique professionnelle

Fiches de synthèse

Pédagogies actives 50%

Pédagogies expositives 30%

Partage d'expériences 20%

MODALITES D'EVALUATION

En continu à partir des cas et des exercices proposés dans le cadre de la formation

SANCTION DE LA FORMATION

Certificat de réalisation

DOCUMENTATION

Remise des supports utilisés aux stagiaires

INTERVENANTS

Formateurs Profinance avec plus de 10 ans d'expérience

EFFECTIFS

12 personnes maximum

DELAI D'ACCES

3 semaines

TARIFS

1 600 € par jour net de taxes

OBJECTIFS OPERATIONNELS

- Situer la garantie dans le processus de l'octroi de crédit
- Identifier les différentes garanties
- Détecter les critères de choix d'une bonne garantie
- Gérer et formaliser les garanties

PROGRAMME

Responsabilité et garanties

La Responsabilité de l'entrepreneur individuel

La responsabilité des associés d'une personne morale

- Sociétés commerciales
- Sociétés civiles
- Le cas de la SNC

Les garanties : principes généraux

La place des garanties dans l'octroi de crédit

Les critères de choix d'une bonne garantie

Les qualités d'une bonne garantie

Autres considérations

Les différentes garanties

Les suretés personnelles

- Caution personnelle et solidaire
- Le cautionnement mutuel

Les suretés réelles

- Gage et nantissement de matériel
- Hypothèque et privilège de prêteur de deniers
- Les privilèges mobiliers et immobiliers
- Le warrant agricole

Garanties et crédit

Les situations les plus courantes du financement pro et agri

- Rachat de fonds de commerce
- Installation d'une jeune entreprise
- Achat d'immobilier (SCI ou GFA)
- Achat de matériel
- Financement du besoin de trésorerie

La gestion de la garantie

La formalisation de la garantie (la réclamation et l'exploitation des pièces nécessaires à la prise des garanties)

Les modifications et la main levée de la garantie

Liens dans l'outil Green

Les principales causes de l'inefficacité des garanties